

生保成績UPをコミット！
成果保障型プログラム

国内生保全国3位のノウハウと、
FP1級講師の知識を手に入れる！

- ・ 保険会社が教えない生保販売の基礎知識
- ・ 明日から使えるトークスクリプト
- ・ 営業マニュアル

損保代理店のための 生保手数料倍増プログラム ～初級編～

知識ゼロ、営業未経験でもお客様から
喜ばれながら売れる営業チームを構築します！



こんな損保代理店経営者様にオススメ

- ✓ 損保更改時に生保の話をしてなかなか契約にならない…
- ✓ お客様から嫌われるのが怖くて生保の話ができない
- ✓ 生保販売の仕方がわからずに困っている

実施期間

A日程：2024年 9月2日・24日 10月7日・21日 11月5日・18日
B日程：2024年12月2日・16日・30日 2025年1月14日・20日・27日
C日程：2025年2月3日・17日 3月10日・24日 4月7日・21日
【会場】バズプランニング株式会社研修室

研修の成果

- ・ 生命保険未経験どころか、営業未経験者を採用してMDRT会員に育成したノウハウを公開
- ・ 自社に生命保険販売マニュアルを構築し生産性の高い組織へ
- ・ 営業マン一人一人が自己管理できるように
- ・ 損保更新手続き時に生命保険のアプローチができるように



講師：小林正和
国内大手生命保険会社で14年勤務。
新人賞、社長賞4回、MDRT登録、
営業所長全国3位入賞
2023年バズプランニング株式会社設立

参加費用

営業マン1人25万円（税込275,000円）

